

O corpo fala!

GATILHOS MENTAIS E PNL APLICADA ÀS VENDAS E NEGOCIAÇÃO

Treinamento baseado no livro EU SEI O QUE VOCÊ ESTÁ PENSANDO, que apresenta de forma clara e prática, como aumentar seu poder de persuasão e negociação, a partir da perfeita identificação da linguagem corporal, visual, gestual e vocal.

Opções

- Treinamento com 12 horas
- Programa completo com imersão de três dias

“Nossos temas são exclusivos e tem uma base conceitual prática, podendo ser adaptados e personalizados para as realidades e necessidades de sua empresa e seus profissionais.”

Direcionado para

Profissionais das áreas de vendas e de todas as áreas, que desejam aprender técnicas de leitura corporal para entender as reações do corpo aos estímulos, direcionamento do olhar, leitura de blefes e mentiras, para poder desenvolver melhores técnicas de comunicação e persuasão.

O que você vai conseguir após o evento?

Maior precisão nas estratégias de comunicação e na leitura do momento do diálogo, negociação e fechamento de vendas.

Conteúdo e mais detalhes

Ampliar o potencial de persuasão e influência positiva sobre a geração de demanda, aumentar a efetividade de fechamentos nos processos de negociação e vendas, entender como o nosso corpo reage subconscientemente quando estamos nos comunicando, melhorar a postura, a tonalidade, o ritmo e o posicionamento em negociações, situações de conflitos e objeções e momentos de alta tensão.

- Leitura Ocular
- Comunicação verbal e não verbal
- Negociação de alta performance
- O corpo fala durante o estresse
- Quem te irrita, te domina! (A arte de estimular e gerar reações)
- Ecologias interna x Ecologias Externas
- Espelhamentos e Rapport
- Organização estratégica
- Estruturação de resultados
- Modelagens e Estereótipos
- Resignificações e Mapas Mentais
- Eneagrama da negociação
- Autossabotagem e crenças limitantes
- Inteligências: Emocional, Analítica, Racional e Reativas
- Como entender e ler o medo (seu e dos outros)
- Como identificar mentiras, blefes e dissimulações
- Testes e dinâmicas com apresentação de técnicas e ferramentas práticas

Palestrante:

Alex Born

Empresário, pesquisador neurocientista, palestrante, escritor e consultor.



Administrador de Empresas pela UNICEP e Educador Físico pela FESC/UFSCAR, com ênfase em Gestão de Pessoas, Marketing e Comportamento Humano com M.B.A em Gestão Estratégica de Empresas, TOP PRESENTER em atividades físicas pelas maiores e mais consagradas instituições educacionais mundiais, Master Certified/ K. Universität, (Deutschland), Top Leader/ SportMuhle (Germany), Certified at World School of MKT (USA). Considerado o “Pai do Neuromarketing no Brasil” e um dos maiores especialistas em neurociências, comportamento humano e estratégias em todo o mundo. Presença constante nos maiores eventos empresariais do país, realizou trabalhos em mais de 22 países, chegando a ser considerado um dos dez mais conceituados profissionais em Fitness e Wellness de todo o mundo e 8º colocado no Gym Teachers World Ranking. Diretor do GIECH: Grupo Internacional de Estudos do Comportamento Humano e da A.N.D.S [Agência Nacional de Desenvolvimento Sustentável], é Sócio-Diretor da XBL Consultoria e Treinamentos. Autor de diversos livros e DVDs sobre neuromarketing, comunicação e comportamento humano.



contato@xbl.com.br

(11) 98401 - 8598

