

# Atitudes vencedoras em vendas!

## Mentalidade e Atitudes que geram resultados e crescimento!

*“Nossos temas são exclusivos e tem uma base conceitual prática, podendo ser adaptados e personalizados para as realidades e necessidades de sua empresa e seus profissionais.”*

### Opções:

- Palestra presencial com 2 horas
- Palestra online com 2 horas



### Direcionado para

Empresários, gestores, equipes comerciais, equipes de vendas consultivas, equipes do departamento de crédito e financeiro que atuam diretamente com as equipes comerciais e clientes, equipes comerciais de cooperativas e profissionais que atuam com atendimento comercial, vendas e negociação.

### O que você vai conseguir após o evento?

Ampliação das percepções, autorresponsabilidade, melhor organização estratégica, otimização da produtividade e índices de motivação, com mais engajamento e compromisso. O evento promove a edificação de uma mentalidade voltada para o crescimento e evolução, criando “gatilhos mentais” que serão acionados nas diversas situações cotidianas.

### Conteúdo e mais detalhes

O evento apresenta, de forma clara e diferenciada, como os profissionais do agronegócio podem adaptar-se às mudanças, utilizando a visão empreendedora, as técnicas para administrar objeções e a inteligência competitiva para aumentar sua produtividade, motivação e engajamento, na construção de resultados para sua empresa e seus clientes. Evento desenvolvido para aumentar o espírito competitivo e o potencial de engajamento e compromisso das equipes, melhorar a produtividade, a automotivação e autorresponsabilidade, as capacidades de organização estratégica, auto liderança e visão de futuro, voltadas para gerar demandas e grandes resultados do planejamento ao fechamento de vendas e follow up no relacionamento com a carteira de clientes.

### Aplicação prática

Durante o WORKSHOP, o profissional utiliza os novos estudos acerca do comportamento humano e neurociências, com testes e dinâmicas práticas. A palestra encerra o evento com um impacto de produtividade, motivação e auto percepção para o PROTAGONISMO de todos na importante busca e conquista dos resultados.

## Palestrante:

**Alex Born**

Empresário, pesquisador neurocientista, palestrante, escritor e consultor.



Administrador de Empresas pela UNICEP e Educador Físico pela FESC/UFSCAR, com ênfase em Gestão de Pessoas, Marketing e Comportamento Humano com M.B.A em Gestão Estratégica de Empresas, TOP PRESENTER em atividades físicas pelas maiores e mais consagradas instituições educacionais mundiais, Master Certified/ K. Universität, (Deutschland), Top Leader/ SportMuhle (Germany), Certified at World School of MKT (USA). Considerado o “Pai do Neuromarketing no Brasil” e um dos maiores especialistas em neurociências, comportamento humano e estratégias em todo o mundo. Presença constante nos maiores eventos empresariais do país, realizou trabalhos em mais de 22 países, chegando a ser considerado um dos dez mais conceituados profissionais em Fitness e Wellness de todo o mundo e 8º colocado no Gym Teachers World Ranking. Diretor do GIECH: Grupo Internacional de Estudos do Comportamento Humano e da A.N.D.S [Agência Nacional de Desenvolvimento Sustentável], é Sócio-Diretor da XBL Consultoria e Treinamentos. Autor de diversos livros e DVDs sobre neuromarketing, comunicação e comportamento humano.



[contato@xbl.com.br](mailto:contato@xbl.com.br)

(11) 98401 - 8598



